

Die RVI Unternehmensgruppe ist ein erfolgreiches Immobilienunternehmen mit rd. 80 Mitarbeitern/innen mit Hauptsitz in Saarbrücken. Als Projektentwickler, insbesondere von Wohnimmobilien, setzt die RVI GmbH auf über 45 Jahre Erfahrung, die sie bei der Konzeption, Planung, Realisierung und Abwicklung von bundesweit über 150 beachtenswerten Objekten mit über 7.000 Einheiten erlangt hat. Dabei engagiert sich die RVI Unternehmensgruppe seit 1973 überwiegend im Bereich des nachhaltigen Vermögensaufbaus in Form von Immobilieneigentum. RVI-Immobilien werden auf dem starken Fundament des einzigartigen urbanen Wohnkonzepts entwickelt. Für höchste Qualität und langfristigen Werterhalt liefert die RVI dabei alle Leistungen aus einer Hand, über den gesamten Immobilien-Lebenszyklus.

Für die RVI GmbH innerhalb der RVI Unternehmensgruppe suchen wir ab sofort für den Standort **Saarbrücken** zur Verstärkung unseres Teams „Kaufabwicklung“ einen

Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Ansprechpartner für unsere Kunden und Geschäftspartner vor und nach Abschluss des Kaufvertrages einer zur Kapitalanlage verwendeten Immobilie
- Abwicklung der geschlossenen Immobilienkaufverträge zur Zufriedenheit aller Geschäftspartner, unter Einhaltung der RVI Festpreis-, Werbungskosten- und Mietgarantien
- Mitwirken bei Digitalisierungsprojekten (z. B. Salesforce)
- Optimierung der Prozesse zur effektiveren und effizienteren Durchführung des Tagesgeschäftes
- Aktive Beteiligung an der Gestaltung unseres Kapitalanlageproduktes

Damit überzeugen Sie uns:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung - idealerweise Bankkaufmann/-kauffrau, oder Immobilienkaufmann/-frau - oder höherwertige Ausbildung (z. B. Immobilienfachwirt oder BWL-Studium)
- Kenntnisse in der Immobilienwirtschaft und den damit verbundenen steuerlichen Effekten
- Erste Erfahrungen im Umgang mit Kunden und Geschäftspartnern
- Die Einhaltung von vereinbarten Zielen ist für Sie selbstverständlich
- Gepflegtes Erscheinungsbild, sowie kommunikative und aufgeschlossene Art
- Selbständige, strukturierte und gewissenhafte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und hohe Leistungsbereitschaft
- Kenntnisse im Umgang mit den gängigen MS-Office-Produkten

Wir bieten:

- Festanstellung auf Vollzeit mit leistungsgerechter Vergütung und attraktiven Zusatzleistungen
- Flexible Arbeitszeiten / Individuelle Förderung
- Nötigen Freiraum zur Gestaltung Ihrer persönlichen Karriere
- Eine positive Arbeitsatmosphäre in einem soliden Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin – bevorzugt per E-Mail – an die genannte Adresse. Eine vertrauliche Bearbeitung Ihrer Daten ist für uns selbstverständlich.